



le coin des experts
argent

Six pistes pour financer ma création d'entreprise

Pas facile d'obtenir le soutien de son banquier pour lancer ou développer son activité. Heureusement, des dispositifs peuvent nous aider à monter ce financement. *Par Laurence Vigneron*



Le prêt d'honneur, pour compléter son apport

Accordés par des réseaux d'aide à la création d'entreprise comme Initiative France ou Réseau entreprendre, ces crédits sans intérêt vont de 10 000 à 50 000 €. Un plus pour renforcer vos fonds propres et surtout obtenir ensuite un crédit bancaire. Pour en bénéficier, vous devez présenter un solide dossier écrit puis passer un oral devant un jury. Comme ils sont accordés au porteur de projet lui-même, rien n'empêche plusieurs associés de solliciter chacun un prêt pour le même projet.

« Love money », des précautions s'imposent

Mettre vos proches (famille, amis) à contribution – le principe du « Love money » ou « épargne affective de proximité » – pour qu'ils deviennent actionnaires de votre entreprise... peut apporter une aide précieuse pour boucler votre ca-

pital de départ. Mais cet appel à votre entourage a aussi ses côtés négatifs. Déjà pour arriver à une mise de fonds intéressante, vous devez avoir de nombreux actionnaires... ce qui peut induire plus tard des problèmes de gouvernance, car ils n'hésiteront pas à donner leur avis sur la bonne marche de votre société. Sans compter que les questions d'argent influent souvent sur les relations. C'est pourquoi vous devez établir dès le départ un pacte d'actionnaire ou bien fixer les statuts de la société.

Le crowdfunding, toujours tendance

Ulule, KissKissBankBank, My Major Company... il existe plus d'une trentaine de plateformes de financement participatif en France. Le principe: ce sont les internautes qui investissent sur votre projet de création d'entreprise. Quelle plate-forme choisir? Jusqu'à 100 000 €, privilégiez les plates-formes de dons; de 100 000 à 150 000 €, optez pour celles de prêts;

au-delà, tournez-vous vers les plates-formes d'investissement. Enfin sachez que, quoi qu'il en soit, vous devez séduire les internautes pour qu'ils croient en votre projet: une campagne de marketing convaincante s'impose donc!

Microcrédit, un coup de pouce parfois décisif

Si vous n'avez aucune chance d'obtenir un crédit bancaire classique (senior sans activité, demandeur d'emploi, allocataire des minima sociaux...), vous pouvez quand même décrocher un prêt pour financer un petit projet allant jusqu'à 10 000 € (avec un taux d'intérêt de 6,78 à 7,78%), grâce au microcrédit. Accordé par des organismes tels que Initiative France, France active ou encore les Restos du cœur, ce crédit solidaire est remboursable sur une durée allant généralement de six à quarante-huit mois. Mais vous pouvez, en fonction de l'organisme, demander un différé de remboursement. Le plus: le microcrédit est généralement accompagné de soutiens pour monter puis gérer votre activité.

De nombreuses aides spécifiques

Si vous êtes demandeur d'emploi, vous pouvez bénéficier du dispositif Nacre (Nouvel accompagnement pour la création et la reprise d'entreprise): un accompagnement individualisé et un prêt à taux zéro allant de 1 000 à 8 000 €, obligatoirement couplé avec un prêt bancaire. Pour les moins de 26 ans, une trentaine d'organismes

Pensez aux concours!

Défi entreprendre, concours 100 jours pour entreprendre, S'engager pour les quartiers, Talents des cités, concours Ambition'elles... Il existe des centaines de concours d'aide à la création d'entreprise, organisés par les collectivités locales, des fondations, entreprises, etc. Avec à la clé, des aides financières pouvant aller jusqu'à 100 000 €, et/ou des conseils. Surtout, les retombées dans la presse et les manifestations d'intérêt d'autres organisateurs de concours vous apportent de la crédibilité vis-à-vis de vos partenaires, singulièrement de vos futurs clients et des banques. Liste de certains concours sur le site de l'APCE: www.apce.com/pid563/concours-et-fondations.html?espace=1&tp=1



en France proposent un accompagnement et une subvention de démarrage d'environ 2 000 € dans le cadre du dispositif Cap'jeunes. Vous lancez un projet innovant ? Vous pouvez bénéficier d'un prêt d'amorçage allant jusqu'à 75 K€ par Bpifrance. Il existe ainsi plus de 6 000 aides spécifiques selon votre profil et votre projet. A vous de trouver celle qui vous convient.

Capital-risque solidaire, une prise de participation

Si vous envisagez de monter une entreprise solidaire (services aux personnes, public en insertion...), vous pouvez ouvrir votre capital temporairement et de manière minoritaire – entre 5 et 30% – à une structure de capital-risque solidaire de proximité comme Les Cigales ou Garrigue. Ces clubs d'investisseurs informels peuvent investir des sommes allant de 1 500 à 100 000 €, sur une durée de cinq à sept ans. A l'issue de cette période, vous pouvez racheter les parts de la structure ou les vendre à des particuliers ou des institutionnels. ■

« LES BANQUES CLASSIQUES NE VOULAIENT PAS ME SUIVRE »

Domitille Flichy,
gérante de
Farinez'vous

« Farinez'vous, ce sont deux boulangeries artisanales et solidaires où je forme des adultes en reconversion pendant deux ans. Quand j'ai voulu monter ma première boutique en 2009, les banques classiques ne voulaient pas me suivre. J'ai donc fait appel au micro-crédit avec France active. Les Cigales ont pris des parts à hauteur de 25 %, puis j'ai obtenu un prêt d'une banque éthique, la Nef.

Pour la seconde boutique en 2014, j'ai profité de ma notoriété pour faire appel au crowdfunding via la plateforme My Major Company. En deux mois, j'ai récolté plus de 6 000 €. J'ai été impressionnée de voir que des inconnus avaient financé mon projet par solidarité. Mais c'était insuffisant par rapport aux 300 000 € d'investissement que nécessitait mon projet. Alors j'ai sollicité mon entourage (famille, amis, amis d'amis...) pour qu'ils prennent une participation au capital de l'entreprise. Cela m'a permis ensuite d'obtenir un prêt bancaire. »

www.farinez-vous.com.



« RTL CONSO MATIN »

Du lundi au vendredi, à 6 h 15

Tous les jours à 6 h 15, Armelle Lévy enquête sur nos dépenses quotidiennes. Retrouvez de nombreux conseils pour consommer malin et éviter les arnaques. Prix et qualité des produits, tendances, astuces et bons plans... Un rendez-vous matinal, consacré au portefeuille et au pouvoir d'achat des Français.